

Yasser Gnabou

MARKETING CON IA · VENTAS B2B/B2C · DESARROLLO DE NEGOCIO

Madrid, España | +34 641 851 208 | contact@yassergnabou.com | linkedin.com/in/yassergnabou | yassergnabou.com



PERFIL PROFESIONAL

Profesional de marketing y ventas B2B/B2C especializado en estrategias de marketing impulsadas por IA, optimización de CRM y operaciones comerciales en los sectores de distribución tecnológica y smartphones reacondicionados en España, Reino Unido y Marruecos. Despliego un stack de IA moderno —ChatGPT, Claude, HubSpot, GA4, Cursor— para impulsar la generación de leads, el pipeline y la expansión multipaís. Actualmente liderando el despliegue B2C de Originalsat en cuatro mercados europeos. Multilingüe en cuatro idiomas.

COMPETENCIAS CLAVE

Ventas y Negocio	Ventas B2B/B2C · Generación de Leads · Prospección B2B · Gestión de Cuentas · Onboarding en Marketplaces (Back Market · MediaMarkt · Refurbed) · Gestión de Pipeline
Marketing	Marketing Digital · Email Marketing · Redes Sociales · Contenido SEO · Estrategias de Marketing con IA · Campañas Multilingües
IA y Automatización	Optimización de CRM · Flujos con ChatGPT y Claude · Ingeniería de Prompts · Enriquecimiento de Leads · Automatización de Procesos · Pipelines de Datos

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Asistente de Ventas y Marketing Mayo 2026 – Presente
Originalsat Repuestos Inteligentes SL — Madrid, España

- Lidero la expansión estratégica de la empresa del canal B2B mayorista al retail B2C directo en España, Francia, Italia y Portugal, incorporando productos a Back Market, MediaMarkt y Refurbed.
- Construyo y gestiono pipelines de prospectos B2B para iPhones reacondicionados y repuestos OEM (Apple, Samsung, Xiaomi), manteniendo un flujo constante de leads.
- Impulso la optimización del CRM y la automatización con IA: seguimiento de presupuestos más ágil, menos entrada manual de datos y mayor higiene del pipeline.

Especialista en Marketing Digital Ene 2025 – Oct 2025
UK Digital Dental Lab — Reino Unido · Remoto

- Gestioné redes sociales en más de 3 canales y campañas de email marketing, aumentando el engagement y los pedidos recurrentes.
- Apliqué herramientas de marketing con IA para reducir el tiempo administrativo y mejorar la velocidad de entrega.

Asociado de Marketing y Ventas Ene 2024 – Oct 2024
Morocco Dental Lab — Tánger, Marruecos

- Gestioné ventas B2B y relaciones con clínicas dentales, mejorando la conversión mediante seguimiento estructurado en CRM.
- Realicé investigación de mercado local para abrir nuevas oportunidades de alianza y cuentas en una startup.

Representante de Ventas Ene 2021 – Dic 2023
5G STORE — Tánger, Marruecos

- Lideré ventas B2B y B2C y construí alianzas mayoristas, aumentando la cartera de clientes y los pedidos recurrentes.
- Optimicé los procesos de inventario y logística, reduciendo roturas de stock y mejorando la fiabilidad de la cadena de suministro.

Especialista en Ventas y Marketing Ene 2017 – Ene 2022
Freelance — Marruecos

- Desarrollé contenido SEO, email marketing y redes sociales para más de 5 clientes pyme, midiendo métricas para mejorar el ROI.

FORMACIÓN

Máster Internacional en Estrategia Empresarial y Marketing 2024 – 2025
Universidad de Castilla-La Mancha (UCLM) · Toledo, España

Licenciatura en Economía y Administración 2020 – 2023
Universidad Abdelmalek Essaadi · Tánger, Marruecos

IDIOMAS

Árabe (Nativo) · Inglés (Fluido) · Francés (Avanzado) · Español (Profesional)

HERRAMIENTAS Y PLATAFORMAS

HubSpot · Pipedrive · LinkedIn Sales Navigator · GA4 · SEMrush · Make / Zapier · Excel y Power Query · Cursor AI · Canva Pro